



Referenz – make IT GmbH, Chemnitz

Schaffung eines Vertriebskonzeptes zur Gewinnung von Neukunden und dem Ausbau von Bestandskunden

Die make IT GmbH hat sich als Tochtergesellschaft der EINS Energie in Sachsen zu einem regionalen IT-Dienstleister mit Schwerpunkt auf Ver- & Entsorgungsunternehmen sowie Verkehrsbetriebe etablieren können und unterstützt seine Kunden bei der Konzeption und Umsetzung von IT-Vorhaben vom Endgerät am Arbeitsplatz, über das IT-Netzwerk bis hin zur Server- und Datensicherungstechnik.

Seit 2012 unterstützt uns die tradu4you® gmbh bei der Erreichung der selbstgesteckten Wachstumsziele. Dabei lag der Fokus auf der Weiterentwicklung der Vertriebsarbeit und der vertriebsorientierten Ausrichtung des Unternehmens.

In diesem Rahmen der Zusammenarbeit analysierten die Vertriebsspezialisten der tradu4you® gmbh die bestehenden Prozesse und Abläufe im Vertrieb, zeigten Chancen und Risiken in der Marktbearbeitung auf und entwickelten auf der Grundlage von Marktanalysen gemeinsam mit unseren Mitarbeitern die künftigen Strategien zur Marktbearbeitung.

Vor allem die strategische und zielorientierte Herangehensweise hat uns bei der Projektrealisierung beeindruckt. Durch die Integration der Mitarbeiter in den gesamten Prozess wirkt das Projekt auch nach dem erfolgreichen Abschluss motivierend. Besonders hervorheben möchten wir an dieser Stelle die teamnahe Beratertätigkeit von tradu4you®.

Wir danken für die erfolgreiche Zusammenarbeit und freuen uns bereits jetzt auf die Begleitung bei der Umsetzung der geplanten Vertriebsmaßnahmen.

Gern empfehlen wir die tradu4you® gmbh weiter und wünschen weiterhin viel Erfolg!

Mit freundlichen Grüßen

Geschäftsführung