

Referenz Verkaufsoptimierung/ Trainings und Coachings on the job

Unser Unternehmen beauftragte 2008 die tradu4you® gmbh mit der Optimierung unseres Verkaufs und der Realisierung von Workshops und Coachings.

Ziel des avisierten Pilotprojektes war es, durch eine Coaching-on-the-job-Maßnahme die Effizienz und Zielorientierung des Verkaufsteams in Chemnitz zu fördern und zu realisieren. Im Rahmen dieser Maßnahme wurden Führungskräftecoachings, Vertriebscoachings und ein Intensivtraining zu einer effektiven Einheit verbunden. Das Projekt insgesamt wirkte verkaufsfördernd, mitarbeiterbildend und motivierend.

Im Zeitraum von Juni– Dezember 2008 hat das Team von tradu4you® gmbh unter der Leitung von Frau Dr. Claus in diesem Zusammenhang folgende Leistungen zu unserer vollsten Zufriedenheit erbracht:

- Einzel- und Gruppengespräche zur Analyse der Situation im Verkauf und zur Erarbeitung von Verbesserungsansätzen
- Trainings zum Thema Akquisition und kundenorientiertes Vorgehen im Anzeigengeschäft,
- Realisierung mehrerer Workshops zum Erschließen von Effizienzpotential,
- Durchführung von Coaching on the Job, Begleitung beim anzeigenverkauf
- Führungskräftecoaching und Begleitung im Geschäftsalltag.

Mit diesem Projekt bewirkten Frau Dr. Claus und ihr Team, dass in unserem Hause über die Effizienz des Verkaufs und des AD's noch stärker nachgedacht wurde und erste Veränderungen initiiert wurden. Die Sensibilisierung der Verkäufer für akquisitionstarkes Verkaufen sowie das Schaffen von Führungsmitteln und kundenorientierten Strukturen waren gute Folgen des Projektes.

Wir führen derzeit 2009 im Innendienst die Zusammenarbeit mit tradu4you® gmbh gerne weiter und empfehlen die Leistung von Frau Dr. Claus anderen Unternehmen unserer Branche.

Chemnitzer Verlag und Druck GmbH & Co. KG
Anzeigenleitung



Thomas Deicke